

【三重県事業】「みえの食 海外バイヤーとのオンライン商談会」の参加事業者を募集します

三重県では、県産品の輸出拡大や販路創出を図るため、海外に商流を持つバイヤーとの事前マッチング型のオンライン商談会を実施します。

三重県内の農林水産物・食品を生産・製造・販売する三重県内の事業者で、海外への輸出を目指す事業者のエントリーをお待ちしています。

海外への販路拡大を考えている食関連の事業者はご検討ください。

●内容

三重県産の農林水産物やその加工品を生産・製造・販売する三重県内の食関連事業者を対象に、海外に商流を持つバイヤーとの事前マッチング型のオンライン商談会を実施します。また、商流・物流・情報流をテーマとした事前研修会も開催します。海外に精通したバイヤーが多く参加し、新たな販売先の開拓が期待できます。また日本語対応可能なバイヤーも参加しますのでぜひエントリーください。

●参加対象

・圏内に事業所等を持ち、海外への販路拡大をめざす農林水産事業者、食品事業者等（15事業者程度）

・事前研修会（1月27日、1月28日開催）に参加いただける事業者

●実施日

令和3年2月8日（月）から3月5日（金）までの間で3日～4日程度

※バイヤーとの調整により、後日（1月中を目途に）商談日が決定します。

●会場

オンライン（事業者およびバイヤーが自社等からWEBで参加）

●参加費

無料

●エントリーについて

(1) エントリー方法

以下のエントリーフォームより申込するとともに、メールにてFCPシートを提出してください

エントリーフォーム <https://questant.jp/q/DWYQD001>

FCPシート送信先 mie.shoudan@hri105.jp

(2) エントリー期限

令和3年1月18日（月）17時まで

●事前研修会について

(1) 日時

1月27日(水) 15時から16時(テーマ①)

1月28日(木) 15時から17時15分(テーマ②、③)

(2) 会場

【オンライン参加】ZOOMにて受講

【会場での参加】(株)百五総合研究所

(3) 内容

テーマ①商流 「商談成功ポイント、プレゼンの注意点」 ダイスビュー(有) 代表取締役 大槻恭久 氏

テーマ②物流 「商品を市場に届けるポイント、商談時に必要な情報」 (株)Goomax 代表取締役 山本雄彦 氏

テーマ③情報流 「ウェブマーケティングのポイント、SNSを活用した情報発信」 (株)塩田トニック 代表取締役 安藤寛之 氏

●お問い合わせ先

(株)百五総合研究所 みえの食 海外バイヤーとのオンライン商談会担当

〒514-8666 三重県津市岩田21番27号

TEL: 059-228-9105 E-mail: mie.shoudan@hri105.jp

●参考資料

- ・三重県ホームページ

<https://www.pref.mie.lg.jp/TOPICS/m0031500231.htm>

- ・参加事業者募集チラシ

<https://www.pref.mie.lg.jp/common/content/000926904.pdf>